



SIDIBE Doudou

Département : Commerce et Négociation

Matières enseignées

Négociation Internationale

International Business Negotiation

Géopolitique et Géoéconomie

Business Diplomacy

Intervient dans les programmes

Bachelor

Master

Principaux diplômes

2009 - Docteur en Science politique Spécialité : Relations Internationales - mention Très Honorable avec les félicitations du jury, Faculté de Droit, Université Lyon 3

2005 - Master 2 recherche Relations internationales à l'Université de Lyon 3

2003 - Diplôme d'Etudes Supérieures en Sciences Politiques (3è cycle) à l'Ecole des Hautes Etudes Politiques de Paris.

2002 -Diplôme de Formation Supérieure en Sciences Politiques à l'Ecole des Hautes Etudes Politiques de Paris

1997 - Licence d'anglais à l'Université Cheikh Anta Diop de Dakar, Sénégal

1996 - DEUG d'anglais mention Assez bien à l'Université Cheikh Anta Diop de Dakar

Contact mail

dsidibe@novancia.fr

Biographie

Doudou Sidibé est enseignant-chercheur à Novancia Business School. Titulaire d'un doctorat en relations internationales à l'université Jean Moulin-Lyon 3, il enseigne la négociation, la géopolitique, la communication politique et la « business diplomacy ». Il a enseigné dans plusieurs établissements d'enseignement supérieur et institutions publiques comme l'université de Paris-Est-Marne-La vallée, l'ENA de Rabat (Maroc), l'Assemblée Nationale du Cameroun en collaboration avec l'ENA de France, Schiller International University-Paris Campus, l'université de Roehampton à Londres, Ecole de Guerre de Paris et ESSEC Business School. Il a été chercheur visitant à Institute of African Studies-SIPA Columbia University (2015), à SAIS Johns Hopkins University (2015), à CPASS Georgetown University (2006). Il est le coordonnateur scientifique de la Biennale internationale de la négociation. Il est auteur d'ouvrages et de chapitres. Il est membre de plusieurs associations scientifiques comme IACM (International Association for Conflict Management), ICAM (International Conference for Advanced Management), IPSA International Political Science Association, PIN (Processes in International Negotiation). Il est membre du comité scientifique de la revue *Négociations*.

Contributions intellectuelles les plus significatives sur les cinq dernières années

Articles

SIDIBE, D. (in press, 2016). Negotiating intractable conflicts: The case of the conflict in Casamance. *Revue d'Arbitrage et de Médiation*.

SIDIBE, D. (2016). La problématique des conflits internes : Quelles perspectives? *GEOPOLITICO*.

SIDIBE, D. (2013) Peace Process in Côte d'Ivoire and The Challenges to Be Met to consolidate Peace. *ACCORD.Org* (The African Centre for the Constructive Resolution of Disputes)

Conférences

Internationales

SIDIBE, D. & DA ROCHA, P. (2016). « *Challenges And New trends of Multiparty mediation: the case of the Kampala agreement between Government of DRC and the M23 Rebel Movement* ». *International Association for Conflict Management (IACM) Annual Conference*, New York, New York.

SIDIBE, D. (2015), “Intersection of Roles Between States and Multinationals in Emerging Markets”, *International Conference in Business Diplomacy*, Windhesheim, Netherlands.

SIDIBE, D. (2015). “Asymmetry and Symmetry of power between Multinationals and Small States: The case of Areva”, *International Conference in Business Diplomacy*, Windhesheim, Netherlands.

SIDIBE, D. (2015). “Asymmetry and Symmetry of power between Multinationals and Small States: The case of Areva, International”, *Conference on Advances in Management (ICAM)*, Boston, United States of America.

SIDIBE, D. (2015). “Negotiating Intractable conflicts: the case of the Casamance Conflict in Senegal”, *International Association on Conflict Management (IACM)*, Clearwaterbeach, Florida, United States of America.

SIDIBE, D. (2014). “Peacebuilding in internal and inter-state conflicts. Perspectives for the future”, *International Association on Conflict Management (IACM)*, Barcelona, Spain.

SIDIBE, D. (2013). “Revisiting Peace Agreements in the Democratic Republic of the Congo between 1999 to 2003: Shortcomings and Instability”, *Conference of International Association on Conflict Management (IACM)*, Washington, United States of America.

SIDIBE, D. (2013). “Multinational companies and armed conflicts: the case of the Democratic Republic of the Congo”, *International Conference on Advances in Management (ICAM)*, London, United Kingdom.

SIDIBE, D. (2012). “Post electoral crisis in Côte d'Ivoire : How to consolidate peace?” *Conference of the International Association for Conflict Management*, Cape Town, South Africa.

Nationales

SIDIBE, D. (2013). « *Des armes, des multinationales et la République Démocratique du Congo* », *Festival de Géopolitique et Géoéconomie*, Grenoble, France

SIDIBE, D. (2012). « *Des armes, des multinationales et la République Démocratique du Congo* », *Festival de Géopolitique et Géoéconomie*. Grenoble, France.

SIDIBE, D. (2011). « *Entreprises sur la scène internationale : Vers une diplomatie commerciale privée?* » *Festival de Géopolitique et Géoéconomie*, Grenoble, France.

Ouvrages

SIDIBE, D. (2011). *Stratégies de résolution des conflits en Afrique : le cas de la République Démocratique du Congo*. Editions universitaires Européennes.

Chapitres

SIDIBE, D. (2015). La négociation diplomatique dans le conflit de la République démocratique du Congo : insuffisances et instabilité des accords. In Larcier (Ed.), *Manuel interdisciplinaire des modes amiables de résolution des conflits / Interdisciplinary Handbook of Dispute Resolution*. Larcier.

SIDIBE, D. (2012). Intersection of Roles Between States and Multinationals in Emerging Markets. In Amjad Hadjikhani, Ulf Elg, Pervez Ghauri (Ed.), *International Business and Management* (pp. 327-340). Emerald Group Publishing Limited.

Autres Publications:

SIDIBE, D., DEVINAT, M., RIGAUD, M. et autre (2014) : Rédaction de l'introduction, *Revue RAM* (Arbitrage et Médiation), Vol. 4 N°2

STIMEC, A., SIDIBE, D., BONNAFOUS-BOUCHER, M. (2011), Rédaction de l'introduction, *Revue Négociations*, Vol 2, n°16

Autres activités

2009-2010, 2013-2014, 2015-2016: Scientific Coordinator of the International Biennial on Negotiation